



GOOT FORNYD: Kristin Andersen og Svein R. Bergli i nystartede Keystep er godt fornøyd med en resultatmargin på 42 prosent på en omsetning på 7,2 millioner.

# Gullkantede nøkkelskonsulenter

**IT-KONSULENTER:** Det nystartede konsultentselskapet Keystep lovte å gå i pluss fra dag én. Fjorårets resultat viser en margin på 42 prosent.

LEIF HÅVAR KVAMDE  
LEIF & VANDØFF HANSEN AS

— Vi har tenkt å ha 12-15 ansatte i løpet av 2007, en omsetning på 6-7 millioner og vi skal gå med pluss fra første dag, sa daglig leder

Svein R. Bergli til Finansavisen i for sommer. Ti måneder etter oppstart, er fjoråretsresultatene snart ferdig evaluerte.

Den foreløpige oppsummeringen viser at Keystep nådde sine

mål.

**Seniorer og underleverandør**  
Bergli gir seniorrådgiverne med unik Oracle-kompetanse mesteparten av æren for det gode resultatet.

Keystep jobber primært med Oracle- og Microsoft-løsninger hos store kunder som NAW, Tandberg og Tine. I tillegg er Keystep underleverandør i prosjekter som ErgoGroup, Eminentor og IBM styret.

— Kundene ønsker ofte å ha

en liten og dedikert leverandør, forklarer salgsansvarlig Kristin Andersen.

— Konsulentbransjen er i større grad personavhengig enn selvsagt utvilsomt, fortsetter hun.

**Ny selskapsstruktur**

Ved nystartet etablerte Keystep-grünerne Keystep Consulting hvor Keystep er majoritetsaksjonær.

På sikt er planen å etablere flere selskaper med nye forretningsområder.

**Resultatmargin på 42 prosent**

— Vi ønsker å brekke oss litt, men går sakte frem i forhold til hvordan markedet utvikler seg, sier

Bergli.

Han sier at selskapsstrukturen gir nøkkelpersoner mulighet til å bli delere. Samtidig sikrer man at

søk som brenner for et fagområde jobber i et selskap som er dedikert til det samme området.

**Stærkt resultat**

Ved fjorårets slutt var det 12 ansatte i Keystep. De dro inn 7,2 millioner og de igjen tre millioner på bunnlinjen. Det gir en resultatmargin på 42 prosent.

Bergli sa til Finansavisen i for at Keystep i løpet av 2008 skulle ha mellom 20 og 25 ansatte og omsette for 20 millioner. Målet er å ha en driftmargin på

**Satser i brennende marked**



FINANSAVISEN 18. FEB 2008

rundt 15 prosent. Lederen sier at konsulentene er godt i rute for å nå disse målene.

På sikt ønsker Keystep å bli en totalleverandør med fokus på programvarekompetanse, forvaltning

**Keystep**

|                                 |      |
|---------------------------------|------|
| OMR. kr/                        | 2007 |
| Omsetning                       | 7,2  |
| Driftsresultat                  | 3    |
| Resultat før skatt              | 3    |
| * Økonomiske tall mai-des. 2007 |      |

og -vedlikehold.

Bergli mener Keystep er godt posisjonert i nedgangstider.

— Det vil alltid være behov for programvarevedlikehold og -forvaltning, slutter han.